

Vá Além do Contrato – Faça Algo Mais!

“Vencedores fazem sempre algo mais por aquilo que foram contratados e isso significa sucesso!”.

** Gilclér Regina*

A ideia de sucesso verdadeiro começa em dar mais do que o esperado por seu cliente, seu cônjuge, seus filhos, sua empresa, seu país e sua igreja.

A chave para o sucesso pode ser resumida em duas palavras: ALGO MAIS.

Os vencedores cumprem suas tarefas – e “algo mais”. São gentis e generosos – e “algo mais”. São confiáveis – e “algo mais”. Dão 100% de si – e “algo mais”.

Se quer ir adiante, faça um quilômetro a mais. *Não há muita concorrência neste caminho.*

Quantas pessoas você conhece que estão dispostas em fazer um pouco mais do que aquilo pelo qual recebem? Certamente muito poucas.

Uma maioria não quer fazer nada pelo qual recebem e outra só faz aquilo rigorosamente pelo qual foram pagas.

Qual a vantagem então de fazer mais do que recebe?

Eis algumas:

- Você torna-se mais valioso, independentemente do que faça e onde trabalha.
- Tem mais confiança.
- É visto como líder e as pessoas confiam mais em você.
- É respeitado pelos superiores.
- Ajuda a promover a cooperação.
- Aumenta o orgulho e a satisfação.
- Estimula a lealdade entre você, outros membros da equipe e superiores.
- O mercado paga preço de ouro por pessoas assim.

Pense bem! Há demanda em qualquer lugar para pessoas que trabalham muito, independentemente de idade, experiência ou qualificação acadêmica.

Pessoas assim têm foco em resultados e fazem a diferença.

Pense nisso, um forte abraço e esteja com Deus!

* **Gilclér Regina**, palestrante de sucesso, escritor com vários livros, CDs e DVDs motivacionais que já venderam mais de cinco milhões de exemplares. Clientes como General Motors, Basf, Bayer, SEBRAE, Caixa, Banco do Brasil compram suas palestras. Mais de 2500 palestras realizadas no país e exterior.