

## EMPREENDEDOR: E OS SEUS CONCORRENTES COMO VÃO?

Concorrentes, muitos empresários costumam dizer meus inimigos, meus adversários mas nunca ouvi dizer meus parceiros, pq?

Sempre estudamos que temos que aniquilar nossos concorrentes, sair na frente nas inovações, enxergar as oportunidades de mercado antes deles, alguns chegam ao horror de faltar com a ética. Nossos concorrentes fazem parte do microambiente, onde não temos controle nenhum sobre suas ações e atitudes, mas como todas variáveis do microambiente podemos negociar

Isso mesmo, podemos negociar com nossos concorrentes, não estou falando em truste ou cartel, mas em parceria em algumas atividades em comum como compras, gestão e principalmente tornar-se representativos junto a fornecedores, bancos e clientes

Como exemplo podemos citar uma papelaria numa determinada região, em época de retorno escolar o volume de compras aumentam, mas como microempresário não temos poder de barganha, pois chegamos ao fornecedor e solicitamos a compra de 1.000 cadernos e é oferecido o valor R\$ 1,00 pela unidade, custo muito alto para os padrões de um pequeno empreendedor. Resolvo pesquisar quantos concorrentes tenho na minha região e proponho a eles uma compra em conjunto, das 15 papelarias pesquisadas 10 entraram na parceria e a quantidade de cadernos aumentou para 12.000 cadernos e possivelmente o nosso poder de barganha será outro, ou será que aquele fornecedor não tentará negociar o valor unitário do caderno?

Essa é somente a demonstração que para alguns pode ser utopia, mas para mim é uma maneira do pequeno empresário conseguir ter forças num mercado exigente por preço, qualidade nos produtos , exigente no atendimento e muito mais.

Tente, pesquise quem são seus concorrentes diretos mais próximos, proponha uma parceria e você pode estar dando um grande passo para o seu negócio crescer e ganhar credibilidade.

Os novos parceiros não deixarão de ser concorrentes, mas agora não temos que eliminá-los, pois existe mercado para todos, e com certeza fica mais fácil quando temos parceiros que vivem as mesmas dificuldades