

# Arte de negociar!

\* Gilclér Regina

O Pai chama o filho e lhe diz: “Escolhi uma ótima moça para você casar”. E o filho respondeu assustado: “Mas pai, eu prefiro escolher a minha mulher”. E o pai ponderou: “Meu filho, ela é filha do Bill Gates...” E o filho então disse: “Bem pai, neste caso, eu aceito”.

Então o pai negociador vai encontrar o Bill Gates.

E inicia a entrevista com o Gates dizendo: “Bill, eu tenho o marido ideal para a sua filha!”. E o Bill Gates responde: “Mas a minha filha é muito jovem para se casar”. E o pai negociador rebate dizendo: “Mas este jovem é vice-presidente do Banco Mundial...”. E Bill Gates considera: “Neste caso, tudo bem”.

E o pai negociador vai ao Presidente do Banco Mundial e logo que é chamado a entrar na suntuosa sala e diz: “Sr. Presidente, teu tenho um jovem recomendado para ser vice-presidente do Banco Mundial”. E o Presidente do Banco Mundial responde: “Mas eu já tenho muitos vice-presidentes para vários assuntos aqui no Banco Mundial”. E o pai negociador diz: “Mas senhor, este jovem é genro do Bill Gates”. E o Presidente do Banco Mundial considera: “Neste caso ele pode começar amanhã mesmo!”

Moral da estória: Não existe negociação perdida e tudo depende da estratégia.

Se um dia disserem que seu trabalho não é de um profissional, lembre-se: A Arca de Noé foi construída por amadores e profissionais construíram o Titanic.

Isso não é um incentivo a não ser profissional e sim um incentivo a ser profissional com o amor de um amador e mostrar que se vence o campeonato com estratégia, com a forma de pensar e agir, afinal, dinheiro não se ganha, dinheiro se fabrica com ideias.

Pense nisso, um forte abraço e esteja com Deus!

\* **Gilclér Regina**, palestrante de sucesso, escritor com vários livros, CDs e DVDs motivacionais que já venderam mais de cinco milhões de exemplares. Clientes como General Motors, Basf, Bayer, SEBRAE, Caixa, Banco do Brasil compram suas palestras. Mais de 2000 palestras realizadas no país e exterior